

FORMAÇÃO DE AGENTE DE CONTRATAÇÃO E PREGOEIRO

15 a 17 de Fevereiro de 2023

Florianópolis/SC

A quem se destina?

- ✓ Agentes do Controle Interno/Externo; Gestores e fiscais de contratos; Autoridades superiores e ordenadores de despesas;
- ✓ Advogados, Assessores e procuradores jurídicos; Autoridades superiores e ordenadores de despesas; Pregoeiros, equipes de apoio e membros de comissões de licitação;



Florianópolis/SC
Auditório Hotel Castelmar
Rua Felipe Schmidt, 1260,
Centro

Professor



Antônio Carlos Noronha

Atuou profissionalmente na área de licitações e Contratos Administrativos, Setor de Compras e Comissão Permanente de Licitação na Universidade federal de Santa Catarina - UFSC há mais de 35 anos. Hoje aposentado, o Prof. Noronha foi o primeiro Pregoeiro da UFSC. Possui especialização nesta área e está como docente e tendo capacitado mais de 15.000 pregoeiros pelo Brasil desde 2001. É Graduado em Filosofia pela UFSC e também é Especialista em Licitações e Contratos Administrativos.



Material Didático

Pasta personalizada,
material digital
e fotos do evento



Coffee Break





Certificado de Conclusão

A partir do cumprimento
de 75% da programação
obrigatória

ENTRE EM CONTATO AGORA!

 **(48) 3204-6843**

 (48) 99665-7706

 comercial.sc02@ceapbrasil.com

VALOR ESPECIAL PARA GRUPOS
A partir de 04 inscrições

O que você vai aprender:

- Usar as novas regras da Lei 14.133/2021;

- Conduzir um Pregão eletrônico de acordo;

- Correção dos erros mais frequentes ocorridos durante um pregão;

- Boas práticas no processo de pesquisa de preço e termos de referência

Programação

Quarta-feira ► **15/02/2023** 13:00h às 14:00h

- Credenciamento e entrega de material didático.

Quarta-feira ► **15/02/2023** 14:00h às 18:00h

MÓDULO I - ALINHAMENTOS CONCEITUAIS E FASE INTERNA

- Conceito e objetivos da licitação;- Noções básicas sobre o fluxo do processo licitatório;- Composição da Comissão de Licitação;- Perfil e atribuições, Responsabilidades;- Pregoeiro e Equipe de apoio;- Importância do planejamento, Cautelas na elaboração do termo referência;- Reflexos no termo de referência no processamento da licitação;- Elaboração da matriz de riscos: fase interna e externa da licitação;- Boas práticas na descrição do objeto: requisitos mínimos, normas de qualidades, amostras, indicação de marca;- Definição de quantidades: é possível apenas estimar o quantitativo?- Boas práticas na pesquisa de preços: fontes, valores discrepantes, metodologia para estimar o preço.- Tipos de licitação;- Critérios de julgamento: preço global e unitário;- Elaboração do edital: aprovação, impugnação, alterações e esclarecimentos.

Quinta-feira ► **16/02/2023** 9h às 12h

MÓDULO II – PREGÃO ELETRÔNICO DE ACORDO COM A NOVA LEI DE LICITAÇÕES

- Vedações ao uso da modalidade pregão;- Sessão pública;- Credenciamento;- Aceitabilidade das propostas: situações que ensejam desclassificação;- Fase de lances: melhores práticas;- Tratamento diferenciado às pequenas empresas;- Negociação, Habilitação e diligências;- Declaração do licitante vencedor;

Quinta-feira ► **16/02/2023** 13:30h às 17:30h

Módulo III – DISPENSA DE LICITAÇÃO

- Dispensa de licitação em razão do valor; - Os novos limites para contratação direta fixados pela lei n.º 14.133/2; - Diferenças entre cotação eletrônica e dispensa eletrônica; - Aspectos práticos do processo de dispensa de licitação (Casos concretos).

Sexta-feira ► **17/02/2023** 9h às 12h

MÓDULO IV - FASE EXTERNA

- Recursos Administrativos, Impugnações ao Edital e Vias Judiciais;- Lei de Acesso à Informação (Lei 12.527, de 18/novembro/2011);- Contratos Administrativos e sua Gestão;- Aplicação da Lei Geral de Licitações aos Contratos no Pregão; - Execução, Inexecução e Revisão do Contrato Administrativo;- Lei do Registro de Preços;